

各 位

本社所在地 東京都渋谷区千駄ヶ谷  
四丁目 23 番 5 号 JPR 千駄ヶ谷ビル  
上場会社名 株式会社サニーサイドアップ  
代表者 代表取締役社長 次原 悦子  
(コード番号：2180)  
問合せ先 取締役管理本部長 松本 理永  
電話番号 03-6894-3233

## 母親（ママ）会員 24 万人保有のアイチケットと業務提携

### ママに特化したマーケティングビジネスをスタート

株式会社サニーサイドアップ（本社：東京都渋谷区／代表取締役社長：次原悦子／ヘラクレス／証券コード：2180、以下サニーサイドアップ）は、2010 年 4 月より、医療従事者向け専門サイトを運営するエムスリー株式会社（本社：東京都港区／代表取締役社長：谷村 格／東証 1 部／証券コード：2413）の連結子会社アイチケット株式会社（本社：東京都港区／代表取締役：吉井浩一、以下アイチケット）と母親（以下、ママという）に特化したマーケティング分野において業務提携することを決定いたしました。

#### 1. 業務提携に至った背景

アイチケットは、小児科・耳鼻科を中心にモバイルで病院の順番予約・待ち時間確認ができる「アイチケットプラス」というサービスを展開しております。「子どもの院内感染が心配」、「待ち時間のイライラを解消し時間を有効活用したい」という 24 万人の会員、140 万のユニークユーザー（2010 年 4 月 26 日時点）が、本サービスを提供するモバイルサイト『アイチケット広場』を利用しており、その利用者の 95%以上が 10 歳以下の子どもの持つママです。その利用者たちとのコミュニケーションの中で、アイチケットは、ママたちに便利なサービスをより幅広く提供し、支援していきたいと考えておりました。

一方当社のビジネスでは、女性ならではの消費視点を必要とするケースが存在し、現在多くの女性社員が PR、プロモーション、ビジネス開発といった様々な分野で活躍しております。働きながらの出産や子育ての両立が難しいことが社会問題のひとつとなっている中、当社では、以前より女性を支援するビジネスを展開・普及させていくことで、新たなソーシャルビジネスを構築したいという狙いがありました。

このような背景から両社の方向性が一致し、「ママたちが使いたいサービスや商品の開発、PR」を推進するビジネスを協業することでこのほど、業務提携に至りました。

## 2. 提携業務内容

オープン型コミュニティサイト「MaMaGoTo(ままごと)※」を中心とした企業マーケティングソリューションの共同開発及び運営、PRについて業務提携を行います。

### [提供ソリューション概要]

消費者を知りその心を掴むため、企業はさまざまな形で消費者の声を収集しています。「MaMaGoTo(ままごと)」はそれを一歩進め、「ママたちが使いたいサービス・商品を企業とママと一緒にプロデュース」をテーマに、オンライン・オフライン様々な形で企業と消費者であるママたちとの接点を創り、それをパッケージ化し、ビジネスとしていきます。

=====

#### ● ユーザーリサーチソリューション

ユーザーアンケートや掲示板機能を使ったアイデア募集などWEBサイトで多くのママの意見が収集できるほか、モニター体験会など直接コミュニケーションが出来るオフミーティングも実施できます。

#### ● 販売支援ソリューション

商品・サービスに対するモニター体験などを通じた商品実感や活用方法のクチコミ掲載により、ママたちに対して興味・購買意欲を喚起します。また、EC(流通部分は除く)、ドロップ SHIPPING、アフィリエイトなどさまざまな形で、ユーザーのコミュニケーション導線上に販売窓口を設置することで、販売支援をいたします。

#### ● PRソリューション

ニュースリリースを作成し、独自で持つメディアネットワークを活用してメディア各社に対して情報配信をいたします。そのことにより雑誌や他のWEBサイトなどでの露出も促進され、ママたちが使いたいサービス・商品であることを強力にPRいたします。

=====

※「MaMaGoTo(ままごと)」のコーナー名は、アイチケット会員のママ達から募集して決定いたしました。

「ままごと」の元々の意味は「飯事」。文字通り、食事や炊事などを模倣する遊びの事を意味します。砂遊びと並んで、子供たちの成長段階において社会性を獲得していくための重要な役割を果たす遊びかと思えます。

新コーナーでは、子供たちの成長をサポートしていくような製品・サービスを提供出来る事を願い、このネーミングに決定いたしました。

\*上記のサービスは、アイチケットが運営するモバイルサイト『アイチケット広場』と連携して実現されるため、本サービスでは、開始当初から、会員24万人のママたちとコミュニケーションを図っていくことが可能となります。

### 3. 業務提携先の概要

- (1) 名 称 アイチケット株式会社
- (2) 所 在 地 東京本社：東京都港区芝大門 2-5-5 住友不動産芝大門ビル 12F  
大阪本社：大阪府大阪市淀川区宮原 5 丁目 1 番 18 号  
新大阪サンアールセンタービル 9F
- (3) 代 表 者 代表取締役 吉井浩一
- (4) 事 業 内 容 1. 情報通信ネットワークを利用した、医療機関向け各種情報提供サービス  
2. コンピュータソフトウェアパッケージの開発、販売  
3. コンピュータ利用技術の調査、研究、教育等のコンサルティング  
4. 前各号に付帯関連する一切の業務
- (5) 資 本 金 30,000,000 円
- (6) 設 立 2002 年 7 月 25 日
- (7) 当社との関係 資本提携、人的関係、取引関係はありません。

### 4. 日程

基本合意締結日 2010 年 4 月 19 日  
事業開始予定日 2010 年 8 月 1 日

### 5. 数値目標

初年度 10 社へのサービス提供を目標とします。

### 6. 今後の見通し

本件による当社の業績に与える影響につきましては、軽微であります。